

Vertriebsbeauftragter (m/w)

Das Unternehmen:

Die Symeo GmbH (www.symeo.com) ist ein Spin-Off der Siemens AG. Wir sind ein dynamisch wachsendes und international ausgerichtetes Technologie - Unternehmen und entwickeln, projektieren und vertreiben innovative GPS und funkbasierte Systeme zur Distanzmessung und Positionserfassung. Eingesetzt werden unsere Produkte und Lösungen zum Beispiel auf Kranen und industriellen Fahrzeugen in der Metall- und Papierindustrie, der palettenbasierten Intralogistik und auch im Bereich Container-Handling.

Zu unseren Kunden gehören internationale Hersteller, sowie namhafte Anlagenbauer und Systemintegratoren.

Verantwortungsbereiche/Aufgaben:

Sie übernehmen den Vertrieb für unsere Produkte und Lösungen zur Entfernungs- und Positionsmessung in Deutschland und angrenzenden Nachbarländern. Hauptaufgabe hierbei ist die Akquisition von Neukunden und die Betreuung von Key Accounts in den oben genannten Segmenten. Sie beraten Interessenten in technischer und wirtschaftlicher Hinsicht. Bei der Angebotserstellung arbeiten sie eng mit unserer technischen Abteilung und dem Produktmanagement zusammen. Des Weiteren vertreten sie unser Unternehmen auf relevanten Fachtagungen, Messen und Konferenzen.

Im Mittelpunkt ihrer Arbeit steht natürlich der Kontakt zum Kunden. Ihre Ansprechpartner sind Entscheider auf unterschiedlichen Ebenen, die Sie als kompetenten Geschäftspartner und als zuverlässige Person schätzen werden. Branchenerfahrung in einem der oben genannten Bereiche, gepaart mit einem Verständnis für Aufgaben / Lösungen der Intralogistik helfen Ihnen, die aktuellen und künftigen Kundenbedürfnisse schnell zu verstehen und in passgenaue Lösungen umzusetzen.

Durch Ihren verantwortungsvollen und kreativen Einsatz tragen Sie maßgeblich zur Positionierung des Unternehmens und zum weiteren Ausbau des Unternehmenserfolges bei.

Ihr Profil:

Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium (Elektrotechnik, Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen) und haben fundiertes betriebswirtschaftliches Grundwissen. Idealerweise haben sie außerdem ein gutes Verständnis für funkbasierte Sensortechnik. Sie können bereits mehrjährige Berufserfahrung und Erfolge im Vertrieb von erklärungsbedürftigen, technischen Produkten nachweisen und haben einen ergebnisorientierten, selbständigen Arbeitsstil. Sie besitzen Verhandlungsgeschick und können ihre Kunden begeistern. Gutes Englisch in Wort/Schrift, Spaß am Umgang mit innovativer Technik und an einer Tätigkeit in einem dynamischen Team, sowie die Bereitschaft zu regelmäßigen Geschäftsreisen runden Ihr Profil ab.

Ihre Bewerbung mit Lebenslauf und Gehaltsvorstellung sowie der Angabe Ihrer zeitlichen Verfügbarkeit senden Sie bitte per nur per Mail an personal@symeo.com